甲方：　珠海证邦科技有限公司

联系地址：　珠海市金湾区红旗镇南翔路电信大楼 2 楼

联系电话：　13928021951

乙方：　广州中睿信息技术有限公司

联系地址：　广州市天河区翰景路 1 号金星大厦 18 楼

联系电话：　020-38931912

一、　合作背景

为进一步发挥各自优势，实现优势互补，资源共享，将先进科技转化为先进生产力，实现智慧产业升级的融合与发展，双方一致同意在后续整体的信息化建设方面、潜在数据挖掘方面及相关获取到的新项目信息上，在企业科技服务、方案咨询、业务系统开发、产业宣传推广、人才培训、技能实训以及产业转化等领域展开深度合作，并签订本协议，以此共同信守。

二、　单位简介

甲方介绍：

珠海证邦科技有限公司成立于 2015 年，是一家专业的产业扶持政策及企业资质申请咨询服务机构。公司下设业务部、服务部、技术部、专利部、审计部等核心部门。公司秉承“专业、及时、热情、持续”的服务精神，为广大企业提供政策咨询、项目辅导与评估、知识产权、国家行业标准、财务审计、方案撰写、系统填报等全流程服务。历经九年的发展，珠海证邦科技有限公司已成为广东区域最具影响力的产业政策服务机构之一，已为 1000 多家企业提供了各类政策咨询辅导和申报服务，为客户创造了巨大的价值。证邦科技以“规划+落地”为服务理念，以“咨询+资源”为服务模式，把实践与理论相结合，坚持把前期规划与后期的落地实施结合起来，在技术改造、专精特新、企业数字化转型、国家行业标准、产学研合作、核心技术攻关等项目积累了大量卓有成效的成功案例。

乙方介绍：广州中睿信息技术有限公司，是一家专业的软件研发服务提供商，公

司成立于2007年，与微软（Microsoft）、甲骨文（Oracle）、阿里、网易、Pearson VUE等全球著名IT厂商建立长期的合作伙伴关系，业务涵盖软件研发战场服务、高级IT技术培训、组织级项目管理培训、软件项目研发、解决方案实施。 公司拥有顶尖的技术团队，掌握国际最前沿技术，采用标准化的服务体系，为客户高效、稳定的IT运营提供强有力支撑，提升企业核心竞争力。服务客户遍及各种行业，包括金融、通讯、制造业、政府、企事业单位。

目前，广州中睿信息技术有限公司所获得的荣誉和资质包括有：高新技术企业、CMMI3 级认证，ISO9001 质量管理体系认证、ISO27001 信息安全管理体系认证、ISO20000 IT信息服务管理认证、微软金牌合作伙伴、网易云核心合作伙伴、Teambition 合作伙伴、网易云课堂合作伙伴、广东省守合同重信用认定企业等。

三、合作内容

双方一致同意在以下领域展开战略合作并在其它市场条件成熟的情况下拓展合作的领域：

1、企业服务。利用甲方多年开展科技服务的经验和专家资源，为乙方客户提供全方位科技服务；利用乙方技术力量，为甲方客户提供技术开发、专业技能测评、数字化转型落地、为各行业场景的产品打造及提供IT服务等，互相完善各自服务链条；

2、人才培训和企业服务。合作共建从IT技能、服务技能到管理技能的培训及专业实训基地，为甲乙双方在所服务的行业的战略规划、IT 技能培训、产品设计、架构设计、项目管理、运维技术和服务等领域造就高素质的产业人才，并推动行业客户的持久的可持续的全方位IT服务体系，在师资、场地、市场资源方面达成双方互惠互利的深度合作，且为甲乙双方在后续市场资源上的项目提供深度合作的客户资源，从而推进双方共赢的目的。

3、项目合作。包括合作申报合适的政府项目、科研项目；合作承接机关、企事业单位的信息系统开发项目；利用乙方成熟的技术平台产品和项目实施能力，共同包装技术产品一并推向市场，推动甲方在政府及企事业单位的系统服务项目，创造深度合作机会。

4、加强与有关大型企业、园区产业等主管部门的对接，为主管部门和企业提供专业的科技服务，参与国家有关行业标准的制定，积极利用政府现有资源，设计服务类产品的合作，积极合作申报有关产业领域应用科技研发的专项。利用乙方的技术团队及资源能力，共同打造园区管理的产品平台，共同推向市场服务，实现双赢。

5、双方可充分利用各自的资源优势，在各行业领域进行项目研发、科技服务项目、技能及管理培训、企业咨询服务等市场管理方面及技术合作、研究和人才的培养。培养双方的专业团队，在各自擅长的领域内加大合作的力度，增强对外的客户粘性，提升业绩产能。

6、合作建设一流的客户资源管理平台，通过合作模式的创新和商业项目技术应用，达到推广市场的产品级的应用和经济效益的双丰收。

7、充分合作并在信息化建设领域及智慧城市物联网+大数据领域应用的人才培养以及项目制作软件研发与应用方面强强联手，力争在核心软件和关键项目实施工艺领域取得技术突破，并通过科技推广该领域产业的升级，达到效益提升的结果。

8、加强人才培训和人才交流。通过甲方的平台，利用乙方的技术优势和企培优势，甲方可通过政府等渠道推广合作的应用模式，达到合作共赢的品牌推广效应。

四、合作类型

1、 项目合作:双方就某一合作单项展开项目合作，在技术成果上共享；

2、 技术合作：双方就某一合作的系统产品或项目，共同投资人员或物力实现产品化整体运作；

3、服务合作：根据双方的客户市场资源，为其提供全方位的 IT 服务能力，增强行业客户的粘性专业性、提高我方服务的范畴及能力，且为客户企业做到信息化，数字化转型的实质性落地；

4、 战略合作：在签署合作的基础上展开更大规模、更深层次的全方位技术及市场的新领域拓展合作。

五、双方权利义务

1、就双方联合承接的实际项目方面，由乙方组织并提供相关技术团队进行研发和满足实施方案的要求，甲方负责前期的客户沟通、组建专门的项目前期需求调研及项目总控的项目管理团队，在最终业主方要求的时间内，甲乙双方通过整合的项目合作方式，保质保量的完成通过需求调研所达成的执行方案，最终落地执行。甲方有监督管理的责任和义务，甲方也同样负有全力配合乙方完成工作的义务。乙方有按时按质完成项目提出的具体开发及实施的需求内容的义务，对甲方负责。有关具体事宜另行商定相关具体的项目合同或服务外包合同。

2、双方联合申报的政府项目，由双方按各自优势和资源进行协商后，按项目任务书分工各司其责，各自对所分配经费按相关项目资金管理要求进行管理。甲方有监督管理项目进度、资金使用规范性等责任和义务，乙方应按相关要求进行项目、资金管理并配合甲方进行必要的检查和整改。

3、合作双方对相关的商业秘密以及某一方不希望公开的信息要限定在一定范围内，并均应承担保密义务。双方应妥善保管所获信息，不得擅自复制，并防止因管理不善造成的信息泄露。除因合作产生的成果载体外，对在合作期间所取得的对方的技术秘密的其他载体都要归还对方或予以销毁。任何一方由于违反保密条款而造成对方秘密信息泄露，都应承担由此引起的法律责任，并赔偿因此给对方造成的损失。

六、合作利益分配方式

1、双方根据具体市场及项目情况，可按照项目具体需求进行工作量和费用评估，甲方可采用外包合同的方式将项目的制作及实施工作委托乙方，单独签订具体的项目外包服务合同；

2、双方根据具体的市场及项目情况，按照工作职责和内容，按比例进行费用或收益分配，具体分配比例可根据具体项目进行协商沟通并执行。

七、合作期限

1、双方同意并确定双方合作期限为一年，自本协议生效之日起算，合作期限后双方无异议，则时间可自动顺延一年。

2、在协议有效期内，双方各自指定联系人负责双方合作项目的沟通与联络，其中，甲方指定 赵有华 为联系人，联系电话：13928021951，电子邮件：972022516@qq.com。乙方指定 朱磊 为联系人，联系电话：13829768525，电子邮件：66701918@qq.com。双方应保持经常性联系，互相沟通，提供有关信息和人员的沟通渠道，使双方能够及时对有关信息做出反应。

八、其他

1、本协议经双方授权代表签署后生效。

2、双方约定对本合作协议内容均负保密义务。

3、具体项目合作以及其他未尽事宜，双方可在本协议框架下订立合约确定。本合同仅为框架协议，本框架协议下全部具体项目合作所涉全部具体权利义务，均以且仅以双方间另行订立具体项目合作实施合同约定为准。

4、本协议一式两份，双方各执壹份，具有同等法律效力。

甲方（盖章）：

授权代表（签字）：

签约时间：2023 年 3 月 2 日

乙方（盖章）：

授权代表（签字）：

签约时间：2023 年 3 月 2 日